HANDEL & WANDEL

Businessmagazine van OVDD voor ondernemers in de gemeente Dronten - **jaargang 18** - november 2012

Erik Lagerweij, Lelystad Airport

GROEI ALS VLIEGWIEL VOOR REGIO

In dit nummer:

> Station Dronten: het thuisvoordeel van Knipscheer
> Aan de slag met Sociaal Economische Agenda
> Crêpes en entertainment op de Franse tour
> Bestuurderstaken: 'Pareltjes zichtbaarder maken'

SEPA: één Europese betaalmarkt

Europese landen en banken werken aan de invoering van één Europese betaalmarkt. De nieuwe betaalmarkt wordt Single Euro Payments Area genoemd, ofwel SEPA. Als ondernemer gaat u dat merken bij uw dagelijkse betalingen en ontvangsten. Ook als u alleen in eigen land zaken doet. Rabobank ondersteunt u graag bij een goede voorbereiding op de komst van één Europese betaalmarkt. Wilt u weten of uw bedrijf er klaar voor is? Download op www.rabobank.nl/sepa de handige checklist 'Overstappen naar Europees betalingsverkeer'. Of maak een afspraak met een van de adviseurs van Rabobank Flevoland. Bel (0320) 292 600.

Makkelijk betalen in Europa.
Dat is het idee.

Rabobank. Een bank met ideeën.

www.rabobankflevoland.nl

Rabobank

IN DEZE UITGAVE

OM TE BEGINNEN 5

KORT NIEUWS 6

BEDRIJF IN BEELD 11
Knipscheer Infrastructuur

OVDD NIEUWS 12

COLUMN 15
Herman Vermeer

HOOFDARTIKEL 16
Erik Lagerweij, Lelystad-Airport

DE FAVORIETE HOBBY VAN... 19
Jan en Arjan van den Heijkant

GEMEENTE DRONTEN 20
Samen Dronterland betekenis geven

COLUMN 23
Jaap Kodde

BEDRIJF IN BEELD 25
La vie en crêpes

50 JAAR ONDERNEMEN 28
Adrie Heijboer

DE MEERPAAL 29

AGENDA 30

COLOFON 30

Opzegging van lidmaatschap van de OVDD kan slechts schriftelijk geschieden tegen het einde van een kalenderjaar, met inachtneming van een opzeggingstermijn van ten minste 1 maand.

„DIE KLUS MOESTEN WE HEBBEN" 11

René Knipscheer van Knipscheer Infrastructuur wilde koste wat kost de aanleg van NS-station Dronten voor zijn rekening nemen. Niet alleen de medewerkers zijn trots, ook krijgt hij veel positieve reacties van dorpsgenoten.

GROEI ALS VLIEGWIEL VOOR REGIO 16

De tekening van de uitbreidingsplannen voor Lelystad Airport wordt steeds concreter. Volgens directeur Erik Lagerweij kan de regio - waaronder gemeente Dronten - flink profiteren van de hoge vlucht van het regiovliegveld.

DE FAVORIETE HOBBY VAN... 19

Als het even kan, timmeren vader Jan en zoon Arjan van den Heijkant aan de weg met hun passie voor paarden. De één als menner met een tweespan, de ander als ruiter en trainer: „Prachtig hoe ze voor je willen werken."

ENTERTAINMENT OP FRANSE TOUR 25

Iris Deckers en Jan Doeksen brengen het goede Franse leven graag in de regio. Met hun oude Citroën HY bus fêteren zij Flevoland op uitnodiging met crêpes, Franse delicatessen en accordeonmuziek. Voilà!

voor wie aan
bouwen denkt
Bramer
VRIEZENVEEN
GEESTEREN
DRONTEN
DE WIJK

Beheer - en Exploitatiemaatschappij

Projectontwikkeling

Aannemersbedrijf

Hoofdvestiging:
Almeloseweg 36
Postbus 53
7670 AB Vriezenveen
Tel. (0546) 562 555
Fax (0546) 565 505
www.bramerbv.nl
info@bramerbv.nl

Vestiging Bramer Flevoland
Tel. (0321) 382 009
Fax (0321) 316 996

AANNEMERSBEDRIJF
BOVRY BV
bouwen met vakmensen

Houtwijk 48
8251 GD Dronten
Tel. (0321) 313 322
Fax (0321) 316 996
Postbus 121
8250 AC Dronten

Aannemersbedrijf Bovry B.V.
is een onderdeel van het Bramer concern.

ZOMER- EN WINTERBANDEN • APK • KLEINE EN GROTE BEURTEN
REPARATIES VOOR ALLE AUTOMERKEN
BANDEN EN ONDERHOUD VOOR ALLE LEASEMAATSCHAPPIJEN

De Dommel 56
T 0321 313 201
DRONTEN
www.profiletyrecenter.nl

PROFILE TYRECENTER
HYPERSPECIALIST

TEVENS VESTIGINGEN IN: ALMERE EMMELOORD LELYSTAD NIJKERK ZEEWOLDE

UITSTAPPEN BEA!

Het gaat goed met Dronten. Of…, moet ik zeggen Dronterland? Nee, sorry hoor, maar dat krijg ik mijn strot echt niet uit. Gelukkig verdwijnt alle commotie rondom deze grootste marketingdwaling van de afgelopen 50 jaar snel naar de achtergrond. Want er is veel belangrijker nieuws voor Dronten: Beatrix komt op 6 december de Hanzelijn openen. U weet wel, de spoorlijn van 50 km die Lelystad met Zwolle verbindt. En laat Dronten nou ook aan die lijn liggen. Toeval? Welnee. Dat was 50 jaar geleden al uitgedacht door wijze mannen die Flevoland letterlijk op de kaart zetten. Alleen vergaten ze toen dat je éérst een spoorlijn moet bouwen en dat de economische ontwikkeling langs de lijn daarna vanzelf vorm krijgt. De Amerikanen waren veel slimmer. Die legden 150 jaar geleden al transcontinentale spoorlijnen aan om de kolonisatie van de Westelijke gebieden te versnellen.

Vanaf 6 december is de Hanzelijn onze trots. We hebben er vijftig jaar op moeten wachten. Maar dan krijg je ook wat. Naar verwachting maken dagelijks 32.000 reizigers er gebruik van. Wow, dat is veel. En al die reizigers bieden we in Dronten een prachtig NS-station op 'Engelse mijl afstand' naar ons mooie centrum. Okay, nu is het nog niet de mooiste wandelroute, maar over 25 tot 30 jaar laveren we ongetwijfeld over de mooiste winkelboulevard van Midden Nederland. De tekeningen zijn al klaar. Toch? En wat te denken van alle studenten en forenzen in Dronten. Vijf minuutjes fietsen en ze stappen op de trein die hen binnen een uur in bijna alle delen van ons land afzet.

De impact van de Hanzelijn is zó groot, dat Majesteit hoogstpersoonlijk de opening verricht. In Lelystad begint het grote festijn dat zich geleidelijk via Dronten en Kampen naar Zwolle verplaatst. Alle hotemetoten vergezellen haar op het eerste ritje. Onze Aat en zijn kompanen zijn er maar druk mee. En hoewel ik de honderden test-treinen dagelijks langs mijn werkplek heb zien razen, maak ik mij toch zorgen over de Hanzelijn. Nee, niet over de veiligheid van het tracé. Dat zit wel goed. Maar het is tekenend dat Beatrix op 6 december NIET uitstapt in Dronten. U leest het goed, ze blijft in de trein zitten om snel via Kampen door te reizen naar Zwolle. Het is Aat blijkbaar niet gelukt om Dronten bij haar op de kaart te zetten. Dat is zorgelijk. Want als Dronten Beatrix al niet kan overtuigen, hoe krijgt Dronten die overige 32.000 er dan wél uit?

Koos in 't Hout
Hoofdredacteur en ondernemer

OM TE BEGINNEN

KORTNIEUWS

CARL JANSEN MEEST MARKANTE HORECAONDERNEMER FLEVOLAND

Carl Jansen van café-restaurant De Rede in Dronten is begin november uitgeroepen tot meest markante horecaondernemer van Flevoland. Volgens het juryrapport heeft hij door zijn enthousiasme en betrokkenheid bij zijn personeel een goedlopende en gewaardeerde zaak opgebouwd. Hij heeft zich derhalve met markant ondernemerschap en een opvallende marktbenadering onderscheiden.

Jansen is trots op de verkiezing door collega-horecaondernemers: „Allereerst hebben mijn vrouw en ik het te danken aan de prima vakmensen om ons heen. Daarnaast kan ik niet stilzitten en houd ik ervan om aparte, nieuwe dingen te doen. Met onze kleurrijke gevel hebben we dat bijvoorbeeld wel weten te bereiken." Qua innovatief vermogen verwijst Jansen naar experimenten met nieuw aanbod en andere bereidingswijzes.
De prijs is - net zoals de top-100-noteringen voor Café en Cafetaria van het jaar - een mooie bijkomstigheid, maar de ondernemer kijkt verder. De automatische deelname aan de landelijke finale van Meest Markante Horecaondernemer van Nederland 2012-2013, in januari as., kan een mooi uithangbord zijn: „Momenteel ben ik in Lelystad met een nieuwe horecagelegenheid bezig. Iedereen vindt het in deze tijd een spannende onderneming, maar alleen door het te doen kom je verder."

BUREN **ONTMOET(T)EN** BUREN

Op maandagavond 26 november jl. hebben verschillende ondernemers op bedrijventerrein Business Zone Delta te Dronten elkaar ontmoet tijdens het initiatief 'Buren ontmoeten Buren'. Al vanaf 2008 organiseert de gemeente twee keer per jaar een interactieve bijeenkomst op telkens een ander bedrijventerrein binnen de gemeente. Doel is zowel het onderlinge ondernemerscontact als de band met de gemeente te versterken.

Het thema 'Beter een goede buur dan een verre vriend!' blijft actueel. Want misschien is het wel juist op zakelijk gebied dat ondernemers wederzijds profijt van elkaars naburigheid kunt hebben. De Veluwse Banketbakkerij bood een smaakvol platform voor presentaties van onder meer wethouder Paul Gach en een kijkje achter de schermen aan de hand van bakkerijeigenaar Jan Post. Interactie tussen ondernemers en medewerkers van gemeente, brandweer, politie en Kamer van Koophandel zorgden voor een prima voedingsbodem om verder op te ondernemen.

FABLAB KOMT VAN DE GROND

Het is zeer de moeite waard om innovatie te stimuleren via een Fablab. Dat bleek uit een tweede sessie hierover in het gemeentehuis van Dronten op vrijdag 2 november jl.

Een Fablab is een samenwerking tussen onderwijs, overheid en georganiseerd bedrijfsleven. Mede initiatiefnemer en innovator Johan Vrielink geeft aan dat ondernemers uit de achterban van de OVDD zich willen inspannen om deze samenwerking kans te bieden. Samen met de Ontwikkelingsmaatschappij Flevoland (OMFL) en duurzaam innovatiecentrum Syntens zijn er volgens hem voldoende aanknopingspunten om hierin verdere stappen te ondernemen.

Van de kant van het onderwijs kan het Fablab rekenen op het Technasium uit Lelystad, het Ichthus College en de school voor Leonardo-onderwijs.

'ONDERNEMING VAN HET JAAR' IN NIEUW JASJE

Koos u vorig jaar de Ondernémer van het jaar, nu roept de OVDD u op om de Onderneming van het jaar te kiezen. Veel ondernemers vonden de persoonlijke titel namelijk niet recht doen aan hun medewerkers. Tegelijk is de verkiezingsprocedure gewijzigd.
Inmiddels zijn alle leden opgeroepen om uiterlijk 5 december gemeentelijke ondernemingen voor te dragen. Het bestuur maakt uit de inzendingen een selectie op basis van de criteria (zie www.ovdd.nl/nieuws) en legt die voor aan een vakjury. Deze vakjury bestaat in ieder geval uit de winnaar van vorig jaar (Aart Lijs), de voorzitter van VNO/NCW-MKB Flevoland (Nico van Staveren), een afvaardiging van de KvK en een notaris. Tijdens het nieuwjaarsfeest op 5 januari in De Meerpaal introduceert voorzitter Herman Vermeer hen vanzelfsprekend nader. De onderneming van het jaar zal tijdens de uitreiking van de Flevopenningen ook de OVDD vertegenwoordigen.

GESLAAGDE GOLFDAG

De jaarlijkse OVDD-Golfdag, ditmaal op donderdag 11 oktober, stond weer garant voor sportieve gezelligheid. Waar 28 gevorderde golfers in wedstrijdverband de achttien holes van de Openbare Golfclub Dronten afliepen, oriënteerden acht beginners zich in een clinic op de sport. Eigenaarechtpaar Mike en Rianet Woltering wierpen zich op als gastvrije collega-ondernemers met een lunch en afsluitende borrel. Naast gezelligheid en sportiviteit ging het, zoals het een ondernemer dikwijls betaamt, ook om het streven naar winst. De wisselbeker en fles wijn gingen naar Aart Lijs, die - na verrekening van de golfhandicaps - als beste de balletjes in de holes putte. Hij mag zich een jaar OVDD's beste golfer noemen.

KORTNIEUWS

UIT HET GEMEENTEHUIS

RUN OP KAARTJES HANZELIJN

Herinnering en treinkaartjes lokken, dat kopte De Stentor 5 november. Tijdens het Open Huis van de gemeente Dronten, stond al voor de opening om 10.00 uur, een rij wachtende mensen om het treinkaartje te bemachtigen.

De treinkaartjes zijn 'bewaarexemplaren', voor de pioniers, aan wie het gemeentebestuur graag de eerste treinrit aanbiedt op 8 december. Bij loting maakten dertig mensen (die tussen 1957 en 1962 in het huidige gebied van de gemeente Dronten zijn komen wonen) kans op de historische treinreis. De andere pioniers worden evengoed met een concert ontvangen op het Stationsplein, en worden van harte uitgenodigd op de volgende trein.
NS zet bij de openingsfestiviteiten op 8 december de hele dag gratis treinen in. Iedereen kan dan kennismaken met de Hanzelijn tussen Lelystad en Zwolle. Het Open Huis trok zo'n duizend belangstellenden. 130 mensen kwamen in aanmerking om aan de loting deel te nemen. De loting werd verricht om 14.30 uur door dhr. en mevr. Rook, twee van de oudste inwoners van Dronten.

STAALKAART

Tijdens het Open Huis van gemeente Dronten maakten inwoners kennis met de ruimtelijke plannen van de gemeente en werd er uitleg gegeven over de dienstverlening. Politici konden op het matje worden geroepen, er waren workshops over o.m. Fair Trade en de VNG en er vonden theatrale stadswandelingen plaats. Om 11.30 uur werd de canon van Dronten gepresenteerd aan dhr. Jan Riemens, voorzitter van de Stichting Geschiedschrijving Dronten. Het concept, waarbij het beeldmerk van de gemeente een staalkaart is geworden, is een idee van Johan Vink van Corp reclame.
Samen met dhr. Riemens lanceerde burgemeester De Jonge de website Dronterland, die vanaf dat moment onder ruime belangstelling 'live' ging. **www.dronterland.nl**

Schuif aan bij HEEREN XVII
Uw adres voor: ontmoeten, werken, ondersteunen, archief en opslag
contact@heeren17dronten.nl www.heeren17dronten.nl
Fazantendreef 17-19 | NL 8251 JR Dronten | +31 (0)321 842051

HEDIBOUW
biddinghuizen
tel. 0321 - 33 16 49
www.hedibouw.nl

Meester & De Lange Verzekeringen
www.mlverzekeringen.nl
Uw gesprekspartner voor zakelijke verzekeringen!

Voor úw zekerheid!

Duit 5
8305 BB Emmeloord
T: 0527 - 276 180

KLANT EET **BEWUSTER** EN **GEVARIEERDER**

Met zijn bedrijf The Chef Is Cooking At Home bedient Johan Scholtanus zijn particuliere en zakelijke clientèle al weer ruim zes jaar. De Drontenaar heeft zich helemaal toegelegd op home cooking, food catering en kookworkshops. Als aperitiefje op de decemberfeestmaand blikt de ervaren kok alvast vooruit op een paar hectische, maar heerlijke weken.

„De trend van nu is volgens Scholtanus vooral 'bewust eten en drinken'. „Klanten denken meer na over gezonde voeding. Zo kook ik ook vaker vegetarisch en biologisch. En in plaats van het traditionele viergangen-diner komt sneller een serie van kleinere hapjes, tapas, op tafel." Meer diversiteit dus. Ook ziet de culinair deskundige meer invloeden uit andere culturen binnensijpelen ofwel de fusion-keuken: „Vooral de oosterse smaak is in trek, met sushi bijvoorbeeld."

Versgemaakte gezonde producten

Onder zijn motto 'U vraagt, wij koken' springt Scholtanus creatief op elke vraag in. Diners gaan vanaf zes disgenoten, catering vanaf vijftien personen. Langzaam ziet de kok in de regio Dronten het accent van prijs meer naar smaak verschuiven. „Als je uitlegt waarom een met eigen verse ingrediënten bereid gerecht duurder maar gezonder is dan een kant en klaar fabrieksproduct, hebben mensen daar wel wat voor over."

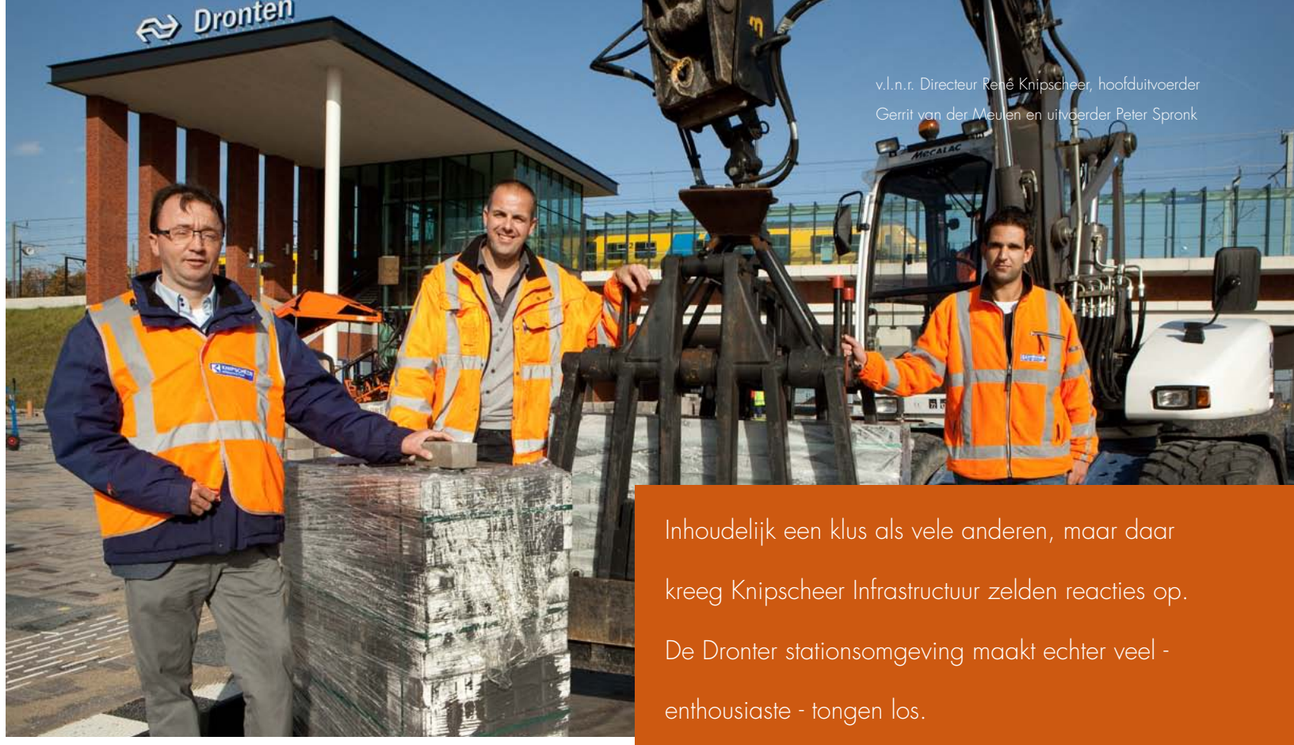
BETERBAD WIJZIGT KOERS MET **NIEUW MAGAZIJN**

Sinds enkele maanden heeft Beterbad een nieuw magazijn ingericht naast haar kantoor en productieruimte aan De Linge in Dronten-West. Deze verbouw van twee bestaande naburige panden tot een 1.500 m² grote opslagruimte sluit helemaal aan op de nieuwe koers van Beterbad. Directeur Marco ter Meer: „We hebben de afgelopen 25 jaar de distributie en verkoop in Nederland en België laten verzorgen via tussenhandel. Maar de praktijk wees steeds meer uit dat wij dat zelf ook kunnen, vooral op het gebied van service."

Dus levert Beterbad nu rechtstreeks aan zo'n 400 detaillisten in Nederland en circa 60 zaken in België. „Daarmee willen we ons meer profileren als het kenniscentrum voor baden, douchebakken en whirlpools. Met de concentratie van fabricage, ontwikkeling en opslag kunnen we efficiënter werken. Tevens hopen we, mede door uitbreiding met zes medewerkers, te groeien qua marktaandeel van 20 naar 30%."

VSO Makelaars
Uw bedrijfspand verkopen of verhuren?
Het is bij ons in goede handen
Complexe onroerend goed vraagstukken en taxaties zijn zaken waar VSO makelaars & taxateurs al ruim 20 jaar vertrouwd mee is. VSO is ISO gecertificeerd zodat u gewaarborgd bent van een goede dienstverlening.
De Bolder 2
8251 KC Dronten
T 0321 318 318
Baarloseweg 6-I
8316 SE Marknesse
T 0527 20 33 55
www.vsomakelaars.nl
NVM
makelaars VSO taxateurs

GEEF CULTUUR CADEAU
De decembermaand komt er aan. Tijd van verlanglijstjes en verwennerij. Geef Cultuur Cadeau!
In de schoen, onder de boom of zomaar…
Met ons programma bieden wij voor elke gelegenheid een passende theatervoorstelling of film. Wilt u ons complete aanbod zien? Kijk dan op onze site, blader door het nieuwe e-magazine of haal de nieuwe theaterbrochure met de voorstellingen voor januari tot en met juni 2013 op.
Verras en laat u verrassen!
de meerpaal
GEEF CULTUUR CADEAU
www.meerpaal.nl



v.l.n.r. Directeur René Knipscheer, hoofduitvoerder Gerrit van der Meulen en uitvoerder Peter Spronk

Inhoudelijk een klus als vele anderen, maar daar kreeg Knipscheer Infrastructuur zelden reacties op. De Dronter stationsomgeving maakt echter veel - enthousiaste - tongen los.

Knipscheer Infrastructuur over aanleg NS-station Dronten:

„DIE KLUS MOESTEN WE HEBBEN"

De directeur van Knipscheer Infrastructuur, René Knipscheer, kijkt tevreden en met plezier terug op de veertig weken arbeid aan de nieuwe entree van Dronten. „Echt een klus voor ons, met veel diverse klussen en betonwerk, waar onze betonafdeling goed bij aansloot. Die aanbesteding moesten we dus in huis halen", concludeert hij als betrokken ondernemer in combinatie met zijn inwonerschap van de gemeente. „Allereerst bied je een deel van de medewerkers en ons bedrijf zeker een jaar weer continuïteit, met alle positieve bijkomstigheden van bijvoorbeeld minder reistijd. Maar bovenal vond ik dat we als regionaal bedrijf hier een rol moesten spelen."

Thuisvoordeel telt mee

Ondanks de mededinging van twaalf inzendingen bij de openbare aanbesteding wist Knipscheer de opdracht van zo'n 1,3 miljoen euro binnen te halen. „We hebben bewust scherp ingeschreven. Onze kracht is dat we efficiënt kunnen werken. Zowel figuurlijk in de aansturing van onze kleinschalige organisatie als letterlijk. We zitten hier op De Noord op honderd meter afstand en aan de achterkant hebben we een loswal ter beschikking voor al onze materialen." Door dat logistieke voordeel kon Knipscheer bijvoorbeeld heel flexibel van het één op andere moment materialen aanleveren of tijdelijk opslaan. „Want al met al hadden we te maken met een beperkte ruimte rond het station."

Vijf ordners bestek

Bestrating van plein, rotonde, busbaan en fietspaden en de oplevering van bankjes, fontein, verkeerssignalering en abri's; alle grond- en straatwerk behalve het groen. Dat vormde zo ongeveer de order vanuit opdrachtgever gemeente Dronten. Tot in detail omvatte het totale bestek liefst vijf dikker ordners met documenten, tot op de suikerklontjes nauwkeurig omschreven. „Eigenlijk alles is volgens plan verlopen. Slechts her en der is een soort steen vervangen door een mooier en duurzamer, gebakken exemplaar. Alles in goed overleg met gemeente en secundair ProRail, NS en in sommige gevallen aannemer Hegeman van het stationsgebouw."

Ander werk gaat ook door

De mankracht, kennis en materieel heeft Knipscheer - met een jaaromzet van circa 19 miljoen euro - in huis. Met zo'n negentig medewerkers werkt het civieltechnische bedrijf al ruim dertig jaar voor overheden, andere aannemers, bedrijven en particulieren. „Andere klussen hebben we tegelijkertijd ook zeker zo serieus genomen, als deze", benadrukt hij. „Groot verschil hierbij was natuurlijk wel de tijdsdruk. Het moest af voor 2 november." Gemiddeld werkten vijftien eigen medewerkers mee aan het project, met daarnaast dagelijks zo'n twintig onderaannemers. „Mooi was om te zien dat onze mensen graag een extra stap deden om dit tot een succes te maken. Wij zijn er trots op, net zoals ik om me heen ook hoor."

OVDDNIEUWS

GEMEENTESPECIAL BIJ PROFILE TYRECENTER

Samen met het College van B&W is het bestuur van de OVDD op dinsdag 30 oktober jl. op werkbezoek geweest bij Profile Tyrecenter. Eigenaar Aart Lijs, z'n vrouw Jacqueline en vader/oprichter Chris schetsten de ontwikkeling tot een moderne onderneming, met zeven vestigingen in Flevoland. Onderscheidend vanwege klantvriendelijkheid, werkomstandigheden en aandacht voor maatschappelijke zaken. Niet voor niets is het bedrijf door de OVDD begin 2012 verkozen tot Onderneming van het Jaar.

Knelpunt Roggebotsluis op agenda

De OVDD stelde bij de politici tevens de bereikbaarheidsproblematiek rondom knelpunt Roggebotsluis aan de orde. Afgelopen jaren is Roggebotsluis gekoppeld aan andere regionale ontwikkelingen om de oplossing en de betaalbaarheid sneller rond te krijgen. De bypass van de IJssel en de aanleg van de Hanzelijn zijn zulke trajecten. Nu er flinke ruimte is ontstaan binnen het budget van de Hanzelijn, ligt het voor de hand dat het de beste oplossing van knelpunt Roggebotsluis meefinanciert. Het komt de bereikbaarheid van Kampen-Dronten via de N307 ten goede, ondersteunt de toegankelijkheid van de haven van Kampen en verhoogt de leefbaarheid in de directe omgeving. De OVDD vindt dan ook dat hierin een gezamenlijk optrekken en goede afstemming met het gemeentelijk bestuur nuttig en nodig is.

NAJAARSVERGADERING OP DONDERDAG 15 NOVEMBER

Afgelopen donderdag 15 november vond de najaarsvergadering van de OVDD plaats. Vilentum Hogeschool (voorheen CAH) in Dronten was de gastheer. De OVDD-leden kregen tijdens het huishoudelijk gedeelte een toelichting op de OVDD-begroting 2013 en uitleg over de nieuwe commissiestructuur. Vanaf 20.45 uur waren ook overige geïnteresseerden welkom om te luisteren naar Henk Meijer en Ivonne de Nood. Beiden zijn organisatorisch betrokken bij de komende Floriade in Almere, in 2022. Ze gingen in op eventuele kansen voor de regio Dronten bij dit nationale mega-evenement.

ondernemersvereniging de Driehoek

DAAROVER PRATEN ZIJ

Het bestuur van de OVDD vergadert iedere eerste donderdag van de maand. In 'Handel & Wandel' informeert het bestuur de leden over de zaken die besproken zijn of aan de orde komen. Hebt u suggesties of onderwerpen die u bij het bestuur onder de aandacht wilt brengen? Neem dan even contact op met Trudy Stoker van het bestuurssecreta-riaat (0321 - 33 55 95).

OVDD ORGANISEERT OOK VOOR Ú

Helaas heeft het bestuur van de OVDD de bijeenkomst over de beveiliging van bedrijventerrein Noorderbaan in Biddinghuizen moeten afzeggen. De animo was met drie aanmeldingen te gering om goed met de sprekers en elkaar van gedachten te wisselen over een - vermeend - urgent onderwerp.

Wij als OVDD-bestuur hebben uit vele hoeken signalen opgepikt om de belangen van onze leden goed te verdedigen. Daar zijn we voor; de OVDD is immers een vereniging voor en door leden. Ook die kritische geluiden hebben we de laatste tijd proberen te vertalen in daadkrachtige acties en meerwaarde voor onze leden.

We beseffen dat we ons meer mogen laten zien. Dan hopen we ook dat we u ook vaker mogen treffen op dergelijke bijeenkomsten. We zien elkaar binnenkort!

NIEUWE LEDEN OVDD

KLAVER KEURSLAGERIJ
De heer K. De Wal

MY MODERN
De heer W.P. Van den Top

POSMARK NEDERLAND BV
Mevrouw C.W. Sijdzes

TE GAST BIJ TWEEDE KAMER

Op woensdag 31 oktober hebben 56 OVDD-leden - een bus vol - een bezoek gebracht aan de Tweede Kamer. Elk jaar maakt de OVDD een dergelijk uitstapje, vorig jaar naar het Brusselse Europees Parlement. Dit jaar viel het Dronter gezelschap met de neus in de boter met de behandeling van het dagverse Regeerakkoord. Het VVD-Kamerlid Helma Lodders, woonachtig in en nauw betrokken bij Flevoland, ontving haar provinciegenoten met een presentatie en rondleiding, met onder andere een plekje op de publieke tribune. Het bleef bij luisteren; lobbyen is niet het doel van deze jaarlijkse excursie. Het gaat er met name om elkaar eens in een andere setting te ontmoeten en nieuwe ideeën op te doen.

LUCHTIGE '4E DINSDAG' VERBREEDT HORIZON

Omdat Prinsjesdag dit jaar niet de politieke boodschap verkondigde voor komend jaar, was ook de inhoud van OVDD's '4e Dinsdag' omgegooid. De blik op de toekomst bleef, maar nu in de vorm van een presentatie bij en door Lelystad-Airport: wat biedt het vliegveld Dronten en vice versa. Ruim 80 leden hoorden de bevinding van directeur Erik Lagerweij van het vliegveld en Bert Gijsberts van de Commissie Economische Belangen Lelystad Airport (CEBLA) aan. Ook Dronter wethouder Paul Gach gaf zijn visie. Waar de gemeente zich tot dusver - vooral vanwege gevreesde geluidsoverlast - een erg behoudend standpunt aanmat, gaf de politicus nu meer ruimte aan de plannen. Ook de OVDD is voor ontwikkeling van het vliegveld. Maar ze wil daarbij wel aandacht voor de belangen van de gemeente. Bijvoorbeeld door een verdraaiing van de baan (om geluidshinder te beperken).

BESTUURDERSTAKEN

ALLE PARELS ZICHTBAAR MAKEN

Als medewerker van agrarisch verwerkingsbedrijf Primofin is nieuw bestuurslid Hester Vroegop al jaren bekend met de OVDD. „Ik ben overtuigd van haar meerwaarde. Zelf handelen we als bedrijf weliswaar vooral nationaal en internationaal, maar het is goed om collega-ondernemers in de regio te ontmoeten en elkaar te leren kennen. Daarnaast heb je te maken met alledaagse raakvlakken zoals bedrijventerreinen." Daarmee stipt ze direct haar primaire betrokkenheid aan binnen de OVDD, het lidmaatschap binnen de kerngroep Bedrijventerreinen. Als bestuurslid zit ik nu in overleggen wel dichter bij de personen die erover gaan."

Ze waakt voor belangenverstrengeling tussen bedrijfsbelang en algemene behartiging. „Het gaat erom dat ik signaleer en verantwoordelijken attendeer op de feiten. Nadrukkelijk wil ik ook een vertegenwoordiger voor niet-OVDD-leden zijn. Heb je een vraag of suggestie, bel me of kom langs." Ook een andere doelgroep staat op haar lijstje. „Over het algemeen zijn wethouders goed geïnformeerd, maar raadsleden hebben soms weinig ondernemerskennis. Aan mij de taak om ook hen die regionale pareltjes te laten vinden die voor de gemeente veel economische en sociale betekenis hebben."

Ze ziet het werk helemaal zitten. Na zes jaar lidmaatschap van de medezeggenschapsraad van een lokale basisschool nu in een andere setting. „Ik vind bestuurswerk leuk en heb graag contact met mensen. Ook houd ik ervan beleidsmatig mee te denken en daarmee iets te kunnen betekenen. Binnen de OVDD heb ik te maken met ondernemers, politiek en belangenorganisaties, binnen school vooral met ouders. In beide gevallen echter gaat het om kostbaar bezit van de achterban."

Het feit dat ze buiten het secretariaat het enige vrouwelijke bestuurslid is, deert haar niet. „Het is juist goed dat je een afspiegeling van je achterban in je bestuur krijgt. Besturen is nog vaak een mannenwereld, maar kijkend naar de regio zie ik veel vrouwelijk potentieel. Het gaat erom dat je de kansen ziet en de drive hebt. Daarin wil ik graag een ambassadeursrol spelen."

Bedrijvencompetitie

SHORT GOLF Swifterbant

Eén woensdagavond in de maand, 5 keer per jaar. De eerste wedstrijd is woensdag 9 mei 2012. Een rondje golf met je collega's tegen andere bedrijven uit de regio. Een GVB is niet vereist! Vanaf 17.30 uur inloop, gevolgd door een dinerbuffet en aansluitend de wedstrijd. Sportiviteit én ontspanning bij Shortgolf!

Sponsor zijn van één van de wedstrijden?
Vraag naar de mogelijkheden.

Short Golf Swifterbant (www.shortgolf.nl), Rivierduinweg 9, Swifterbant, Tel.: 0321-324403

Partners in business

Ondernemers zoals u zijn de pioniers, de durfals en de motoren van de maatschappij. Ondernemen daagt u uit, dwingt u om creatief bezig te zijn. Het inspireert u altijd te zoeken naar nieuwe kansen en mogelijkheden. Als sparringpartner staan we naast u met een duidelijk advies, regionale betrokkenheid en een transparante aanpak. Groei en continuïteit van uw bedrijf is ons doel. We monitoren uw bedrijfsvoering, geven u handvatten, zodat u - als dat nodig is - direct kan bijsturen om succesvol te ondernemen.

De Kromme Rijn 1, 8253 RG Dronten, T. (0321) 38 52 52, www.flynth.nl

FLYNTH

Ondernemen inspireert.

HERMAN

BARRE TIJDEN

We gaan de winter in. Het kabinet is ondertussen begonnen met historisch grote werkzaamheden. Helaas niet direct extra aan de infrastructuur, wel fors aan het terugdringen van de overheidstekorten. De eerste signalen en rekentoetsen laten een strak droog landschap zien, voorlopig wat mistig. Ongerustheid groeit omdat ik voor het bedrijfsleven fikse kostenposten zie opdoemen.

De moeilijkste sector is toch de detailhandel. Juist de ondernemers die rechtstreeks afhankelijk zijn van de consument, krijgen het moeilijker terwijl daar reeds geruime tijd alarmbellen rinkelen. Onze winkelcentra zijn keurig opgeknapt, modern en toegankelijk. Maar de afgelopen jaren hebben wel hun tol geëist. Teveel winkeldeuren gingen op slot. Er vallen gaten in de centra en de blijvers moeten mee investeren om te zorgen dat het publiek wel blijft komen. De kabinetsplannen zijn storend in dit broze proces. Lokaal kunnen we niets doen aan BTW maatregelen, aan hogere zorgkosten en aan andere kosten opdrijvende maatregelen. Waar we wel iets aan kunnen doen is toch de gezamenlijke belangen benoemen en adresseren. Om te kunnen blijven ondernemen in een tijd dat de omzetten zeker niet zullen stijgen, moeten we onze eigen kosten besparingen in beeld brengen en doorvoeren. Natuurlijk gaat dit om de huurprijs van de panden en het terugdringen van de kosten op nutsvoorzieningen zoals energie en marketing. Met deze zaken moeten we de collectiviteit opzoeken, de verbinding met andere ondernemers in de detailhandel, de perifere detailhandel, maar ook met de toeleveringsbedrijven. Het is zeer nodig om hier aandacht aan te besteden en gezamenlijk originele oplossingen ontwikkelen. Enerzijds forse huurprijsverlagingen, anderzijds de winkeloppervlakte weer bezetten. Daarnaast uitgaven op nutsvoorzieningen beperken door mogelijk gezamenlijk in te kopen. Logistieke voordelen onderzoeken door samen te werken tussen de verschillende ondernemers, maar ook in de keten met de toeleveranciers. Misschien wel nieuwe lokale verbindingen maken.

De positieve uitstraling is weer nodig. En vanaf 8 december kunnen en willen we dat laten zien aan die nieuwe klanten uit Overijssel. Nog nooit werd het hen zo gemakkelijk gemaakt om in onze gemeente te komen kijken, winkelen en zaken doen, nu de trein echt verbindt. Ondanks barre tijden staan we ons mannetje. Samen met de OVDD schakelen en deze kans vastpakken.

Herman Vermeer
(voorzitter OVDD)

Directeur Erik Lagerweij over Lelystad-Airport:

„VLIEGWIEL VOOR DE REGIO”

Het recente politieke Regeerakkoord gaf tevens het startsein voor de groei van regionale vliegvelden. Erik Lagerweij, directeur van Lelystad-Airport, kan de gewenste langetermijnvisie naar alle waarschijnlijkheid verwezenlijken. „Groei is ook goed voor de regio.”

Vanaf 2016 vertrekken van en landen op Lelystad-Airport gemiddeld twee vliegtuigen per uur. Groot verschil met nu is dat het straks gaat om de grotere passagiersvliegtuigen, zoals de Airbus A320 en Boeing 737. Dus niet de allergrootste jumbo’s, maar een vloot die zo’n 85% van de Europese luchtvaart uitmaakt. Alles ligt nog in de planfase, relativeert Erik Lagerweij, directeur van de Schiphol Group-dochter. „De komende jaren wordt de toekomst en de invulling van de luchtvaart op Lelystad bepaald.”

Ruimte en voorzieningen

Lagerweij ziet de ontwikkeling met stijgend vertrouwen tegemoet: „Mensen zijn gewend aan snel en relatief voordelig reizen per vliegtuig.” Tot 2020 is er een verwachte marktvraag van maximaal 580.000 vluchten. Deze verwachte groei mag mainport Schiphol opvangen tot 510.000 vluchten. Regionale luchthavens als Eindhoven en Lelystad mogen uitbreiden met de overige 70.000 bewegingen. Daarbij dicht de directeur de Flevolandse luchthaven goede papieren toe. Eindhoven kent al een goed benutte capaciteit en mag tot 2020 groeien met 25.000 vliegbewegingen. Voor Lelystad is ruimte voor 25.000 vliegbewegingen tot 2020 en na evaluatie nog eens 20.000 vliegbewegingen na 2020. Terwijl we naast ruimte ook nog eens een goede infrastructuur, voorzieningen en achterland hebben.”

Passagiers brengen werk

Er gaat veel geld om in de luchtvaart volgens Lagerweij. „Aan omzet, maar ook aan werkgelegenheid. Een stelregel luidt dat elke miljoen passagiers duizend arbeidsplaatsen kan opleveren.” De directe en indirecte werkgelegenheid op Schiphol is bijvoorbeeld goed voor zo’n 270.000 banen. Nu nog buigen deskundigen vanuit Schiphol Group, overheden, bewoners en belangenorganisaties zich rondom de Alders Tafel Lelystad over de kansen en randvoorwaarden voor de locatie Lelystad. „Daarbij gaat het over de balans tussen lusten en lasten voor de regio”, weet de directeur. „Toch lijkt het er op dat het gaat gebeuren. Het wordt serieuzer.”

Onderhoud als speerpunt

Lagerweij signaleert meer bedrijvigheid en investeringen op en rond zijn vliegveld. „Enkele bedrijven in de sfeer van onderhoud aan vliegtuigen hebben hun werkzaamheden hier al naar toe verhuisd. Ondernemingen die hier met oog op de toekomst willen zitten.” De bestuurder gelooft naast de afhandeling rond vakantievluchten in een dienstverlenende rol op onderhoudsgebied. „Hier hebben we de ruimte om de vliegtuigen te stallen en te repareren of reinigen. En het voordeel van die toestellen is dat je daarvan die vliegbewegingen kunt plannen op ‘daluren’.” Tegelijk denkt hij dat het arbeidspotentieel in de regio prima aansluit op de bij dit werk noodzakelijke werkzaamheden: vaak jonge mensen en relatief veel middelbaar geschoold. „Ik hoop dan ook dat we qua scholing in luchtvaarttechniek effectiever kunnen samenwerken met het regionale onderwijs.”

Spin-off voor regio

De uitstraling van een vliegveld is groot, vindt Lagerweij. „Ik zie nu al een spin-off-effect voor de regio Dronten. Bedrijven willen graag in de buurt van een vliegveld zitten. Vooralsnog is de politiek over de ontwikkeling van de luchthaven aan zet, maar het vliegwiel is in werking gezet.”

OVDD-LEDEN WILLEN GROTER VLIEGVELD

Ondernemers in Biddinghuizen, Dronten en Swifterbant staan massaal achter de uitbreiding van Lelystad Airport. Dat blijkt uit een representatieve peiling onder alle leden van OVDD. Bijna 88% van de ondernemers ziet de uitbreiding van Lelystad Airport als een kans voor onze regio. Een direct gevolg daarvan is volgens de ondernemers de extra werkgelegenheid die het oplevert. Van de ondervraagden verwacht 86% dat het een stimulans voor werkgelegenheid is. Uiteindelijk verwacht 65% van de OVDD leden dat hun eigen onderneming baat zal hebben bij een uitbreiding van het vliegveld.

25 JAAR
BELISOL DRONTEN
Kozijnen, ramen en deuren in kunststof hout en aluminium.
Bel voor een vrijblijvende offerte of bezoek onze showroom aan de De Ee 6, 8253 RB Dronten. Telefoon 0321 38 28 53 of kijk op www.belisoldronten.com
BELISOL kozijnen en deuren

www.fotostudiowierd.nl
De professionele studio voor:
• Reclamefotografie
• Bedrijfsreportages
• Persfotografie
• Videoproducties
Fotostudio WIERD

DE FAVORIETE HOBBY VAN

U zoekt een cateraar of verhuurder van materialen?

U zoekt een locatie of heeft zelf een locatie?
Wij zijn graag van de partij!
bezoek onze website
www.partyserviceslump.nl
Het Rister 11 • 8314 RD Bant
Tel. 0527 - 27 43 27 • www.partyserviceslump.nl

PrintDruk.nl
Flyers • Uitnodigingen
• Programma's
• Brochures • Posters
• Entreebewijzen
Voor alle activiteiten en evenementen
Voordelige combinatiemogelijkheden
van flyers, posters e.d.

Jan (60) en Arjan (28) van den Heijkant van Aannemersbedrijf Van den Heijkant:

„PRACHTIG DAT ZE ECHT VOOR JE WILLEN WERKEN"

Arjan: „De paardenliefhebberij heb ik van mijn moeder meegekregen. Zij reed vroeger al op niveau, net zoals mijn zus later. Toen ik een jaar of tien was, wilde ze een pony verkopen, maar dat kon ik niet over mijn hart verkrijgen. Vanaf dat moment ben ik pony gaan rijden. Het leuke was dat veel vrienden ook lid waren van de manege."

Jan: „Toen ik veertig werd, kreeg ik van mijn vrouw en kinderen een mencursus cadeau. Van 100 pk ging ik naar 1 pk, nadat ik gestopt was met de autosport. In tegenstelling tot het rijden onder het zadel, trok het mennen we wel. Als je goed bent voor je dieren, werken ze graag voor je. In die zin zijn het net medewerkers."

Arjan: „Ik heb op mijn zestiende meegedaan aan het EK eventing voor pony's. Daarna ben ik overgestapt op paarden. Maar vooral ben ik me gaan richten op het opleiden en verhandelen van talentvolle dieren. Dat betekent veel dressuurmatig trainen, maar springen blijft het hoofddoel. Zadelmak maken doe ik nog wel eens, maar ik wil niet meer alles riskeren. Bij mennen mis ik de directe controle; als je op een paard zit, kun je direct corrigeren."

Jan: „Het lijkt gemakkelijk om een koetsje door hindernissen te leiden, maar het is hard werken voor de gehele combinatie: de twee pony's, de groom achterop en ik als koetsier. Het is met commando's en je teugels zorgen voor de juiste snelheid en controle. Dat vraagt concentratie. Gelukkig heb ik gevoel voor bochten, maar ik ben wel eens gekanteld."

Arjan: „Inmiddels hebben we thuis een paardenhouderij met vijftien dieren. Naast de menpony's lopen er drie fokmerries, een aantal opfokpaarden en sportpaarden. Van de handel is te leven, maar het is te onzeker. Nu is het vooral ontspanning naast mijn werk. En dat is prima zo."

Jan: „Elke ochtend voer ik de dieren. We hebben wel hulp met het uitmesten en weiden. Dat moet wel, want het kost veel tijd. Nu doe ik jaarlijks mee aan circa vijf wedstrijden in de regio. Als Arjan straks het bouwbedrijf van me overneemt, zal ik met de trailer er wel meer op uittrekken."

Aan de slag met Sociaal Economische Agenda

SAMEN **DRONTERLAND** BETEKENIS GEVEN

De Dronter gemeenteraad heeft 150.000 euro budget toegekend voor de uitvoering van de Sociaal Economische Agenda (SEA), een uitwerking van de Sociaal Economische Visie genaamd ‘Koersen op Karakter’. Maatschappelijke partners én ondernemers trekken ruim een jaar samen op om de visie tot werkelijkheid te maken.

Senior beleidsadviseur Christina Weenk is namens de gemeente projectleider van de SEA. Door de maatschappelijke partners en ondernemers is een gezamenlijke uitvoeringsagenda opgesteld. „Onze kracht is dat we als gemeente relatief klein zijn en onze belangrijke partners grotendeels kennen.”

Nadrukkelijk legt Weenk het initiatief bij de overlegpartijen. „Het is slechts aan mij om partijen om tafel te krijgen.” De vijf kerngroepen (zie kader) kunnen nu resultaten uit de gemeentelijke visie zichtbaar maken. Dat is belangrijk volgens haar: „We hebben er als gemeente en als ondernemers alle belang bij. Het gaat om de toekomst en economie van Dronten, de regio en de bevolking.”

Deskundige en kritische blik

Met de SEA heeft de gemeente de sociaaleconomische aspecten gebundeld en tegelijk laat ze de uitvoering van die thema’s mede bepalen door haar partners. Weenk: „Zij ervaren immers dagelijks de eisen en gevolgen van economisch beleid. Ze zijn niet alleen deskundig, maar op een no-nonsense-manier ook gezond kritisch. Tegelijk zegt het veel dat ze tijd en energie willen steken in deze nieuwe uitvoeringswijze. Dat daagt ons ook weer uit om efficiënt en praktisch met de voorstellen om te gaan.”

Informatie delen en spiegelen

Meer kracht en kleur aan het economisch landschap van Dronten geven; dat hoopt Weenk te bereiken. „Aan ons als ambtenaren is het om de geopperde ideeën de ruimte te geven, mee te kijken en samen te komen tot voorstellen en oplossingen.” Ze hoopt op termijn meer vermenging door gezamenlijke bijeenkomsten en een nieuw digitaal platform, www.dronterland.nl. „Zo delen we informatie en houden we elkaar een spiegel voor. Dat moet leiden tot concrete doelstellingen binnen de SEA. Met als doel een goed en toekomstbestendig ondernemersklimaat waarin we ons als regio betekenis geven.”

5 KERNGROEPEN - SOCIAAL ECONOMISCHE AGENDA GEMEENTE DRONTEN

1. Aansluiting onderwijs en arbeidsmarkt
2. Startende ondernemers
3. Bedrijventerreinen
4. Dynamiek in de landbouw
5. Wervingskracht

Mark Hetsen (Q-Plan) over kerngroep Bedrijventerreinen:

Kapitaalvernietiging voorkomen

Wat is de noodzaak van de kerngroep?

„Gemiddeld geef ik de uitstraling van onze bedrijventerreinen een kleine voldoende. Sommige zijn erg rommelig. Het probleem is dat veel eigenaren of huurders te veel individueel acteren en weinig oog hebben voor het belang van buren en omgeving. Overigens zie je dat op veel plekken in Nederland. Het risico is dat je in een negatieve spiraal belandt met kapitaalvernietiging tot gevolg.”

Hoe wil de kerngroep dat oppakken?

„Eens per zes weken komen we bij elkaar, als afgevaardigden van de drie plaatsen. De wisselwerking tussen gemeente en ondernemers ervaar ik als positief. We trekken samen op en geven beide input.”

Welke kansen ziet u?

„We willen de terreinen via bewustwording toekomstbestendig maken. Ik denk dat je oplossingsgericht moet denken: gewoon elkaar als buurondernemers aanspreken op verbeterpunten. Daar moet je geen bureaus op loslaten met omvangrijke plannen. Een eerste resultaat hebben we al neergezet met het meldpunt ‘Schoon, Heel en Veilig’; we hebben op het e-mailadres bedrijventerreinen-dronten@hotmail.com al verschillende meldingen ontvangen. Het klinkt eenvoudig, maar je laat zien dat er iets moet veranderen.”

Cees de Bruin (VSO Makelaars) over kerngroep Wervingskracht:

Imago van regio Dronten kan veel beter

Wat is de noodzaak van de kerngroep?

„Toen ik enkele jaren geleden nog buiten Flevoland woonde en werkte, keek je vanuit de Randstad vaak niet veel verder dan Almere. Alles noordelijker in de polder telde eigenlijk niet mee. Terwijl ik vind dat we hier in Dronten alles hebben qua woongenot, winkelaanbod, culturele en sportvoorzieningen. Maar op ondernemersgebied is veel meer te halen. Dus is het zaak ons als Dronterland een beter imago aan te meten, als prima vestigingsgebied voor verschillende industrieën.”

Hoe wil de kerngroep dat oppakken?

„In december komen we weer bijeen om een concreet doel te stellen en een marketingprogramma aan te hangen. De werkgroep is een prima vorm met enthousiaste ondernemers en ambtenaren. Nu is het zaak met het toegekende budget er ook echt tijd voor vrij te maken en stappen te maken.”

Welke kansen ziet u?

„De Hanzelijn heeft al extra bekendheid gegeven. Maar vooral een groter vliegveld zou veel effect hebben. En kijk eens naar het prachtige nieuwe glazen gebouw van de CAH: de nominatie voor een architectuurprijs is een mooi aanknopingspunt. In het verlengde daarvan zou een universiteit in de regio helemaal een prachtig wervings- en bindmiddel voor nieuwe dynamiek zijn.’’

DRONTEN
52°.31′ NB, 5°.41′ OL

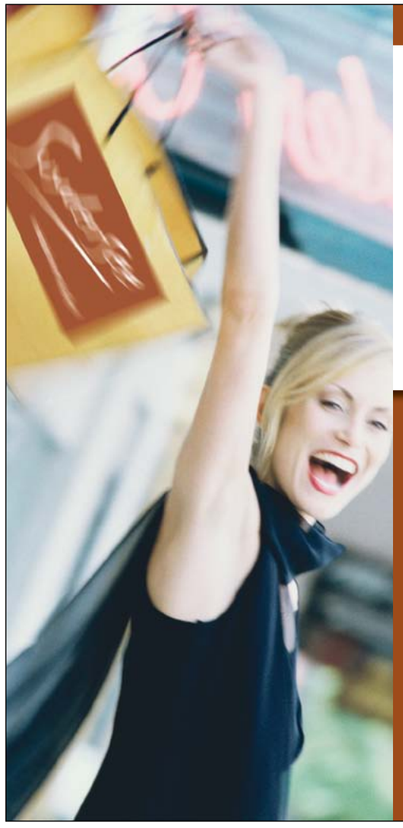
Of de titel van deze column heeft iets te maken met het nieuwe spoorboekje waar Dronten vanaf 9 december in staat? Nee, het is de geografische ligging op onze aardbol, de Noorderbreedte en de Oosterlengte. Wist u eigenlijk wel dat het middelpunt van ons land bij een ondernemer en OVDD lid in de achtertuin ligt? Het bevestigt maar weer dat we onze ligging goed in onze promotie kunnen gebruiken. Terwijl ik over de donkere en saaie Gooiseweg richting Stichtse Brug rijd, maak ik spontaan de vertaalslag naar een passende slogan: „Beleef het middelpunt van ons land, beleef het in Dronten."

Mijn gedachten worden verstoord door het fors verlichte bedrijventerrein van Trekkersveld. De grote panden van de vele logistieke ondernemingen aldaar. „Tsja…," mompel ik in mijzelf: „Zo'n keurmerk zouden we in Dronten óók wel willen gebruiken." Omdat ik weet dat ik hiermee teveel vraag, zoek ik de meer realistische waarden van Dronten. Ja, we zijn een MKB gemeente, dat is wel heel breed, misschien wel goed in deze tijd. Walibi, ons Nationaal Evenemententerrein, één van de grootste campings in ons land, Dorhout Mees, dit alles aan onze Oostrand van Dronten met zijn watersportmogelijkheden. Allemaal prima, maar een echte industriële grootheid hebben we niet. Laatst vroeg ik iemand of hij bij een verhuizing van zijn bedrijf ook aan Dronten heeft gedacht. Dronten biedt toch tal van kansen? „Zorgen jullie eerst maar voor een oplossing bij Roggebotsluis en het levensgevaarlijk wordende verkeer met al die landbouwvoertuigen op die Dronterringweg bij dat nieuwe industrieterrein De Poort van Dronten." Ik stond, bijna wanhopig, wéér met beide benen op de grond.

Jammer, want er zijn wel degelijk kansen voor onze gemeente. Vliegveld Lelystad kan voor Dronten van grote betekenis worden. Maar ook de Floriade in Almere, onze voortuin, is een kans om Dronten in de kijker te zetten. Maar we moeten wél heel goed bereikbar blijven of…, iets héél unieks in handen hebben. Terwijl ik zonder morren achter aanschuif in de Rotterdamse file, zie ik in de verte het mooi verlichte keurmerk van de stad. Oud, vervallen, maar één brok historie en emotie. Tsja, zo'n keurmerk zal voor ons nooit weggelegd zijn. Nog drie kwartier tot de aftrap, daarna zet ik samen met 49.999 anderen 'Hand in hand, kameraden' in. Onhaalbaar voor Dronten? Ja, maar je kunt het wel als ideaal voor ogen houden. Dan is je denkrichting in ieder geval de juiste.

Jaap Kodde

JAAP



HET MEEST **GEVARIEERDE WINKELCENTRUM** VAN FLEVOLAND EN OMGEVING

- TOP PARKEERPLAATSEN (GRATIS!)
- TOP 100 WINKELAANBOD
- TOP HORECATERRASSEN

SuyderSee

Winkelcentrum **DRONTEN**

WWW.SUYDERSEE.COM

www.excent.nl

Het Spaarne 39-41 8253 PE Dronten T 0321 33 37 32 info@excent.nl

Iris Deckers van 'La vie en crêpes' uit Dronten:

„ENTERTAINMENT OP DE FRANSE TOUR"

Men neme een oude Citroën HY bus, twee gietijzeren bakplaten, bijzondere Franse delicatessen en een accordeon. En voilà, een unieke onderneming is daar.

„Live entertainment, zo kun je ons bedrijfje wel noemen", schetst Iris Deckers het bedrijf 'La vie en crêpes'. Samen met compagnon Jan Doeksen vrolijkt ze divers feestje en evenement in de regio Flevoland op. De collega's van weleer bij een marketingbedrijf raakten enthousiast van het Franse concept 'Souvenirs de France'. Dit is zes jaar geleden door een Bretonse ondernemer geïntroduceerd en pretendeert de Franse winkel te promoten.

Letten op de kosten

In mei 2011 gingen Deckers en Doeksen - „Jan de cijfers, ik het bakken" - als franchisenemers van start. Letterlijk, want inmiddels was ook de voorgeschreven grijze Citroën HY bus uit 1963 aangeschaft en ingericht. En zo toeren beiden sinds anderhalf jaar regelmatig door de regio. „We richten ons vooral op Flevoland", remt Deckers af. „De bus is prachtig, maar rijdt maximaal 90 kilometer per uur en verbruikt nogal veel. We willen niet nodeloos kosten maken voor een paar uur vermaak." Entertainment dus is hetgeen de beide ondernemers op locatie bieden. „Ik ben vooral druk met het bakken van crêpes en de verkoop van bijzondere delicatessen, zoals worsten en patés. Jan speelt op de accordeon allerhande liedjes, waaronder Franse chansons."

De mooiste verhalen

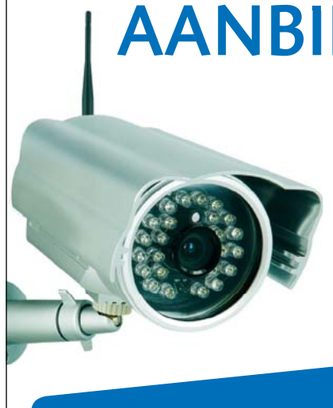
Deckers heeft haar parttimebaan ervoor opgezegd, maar Doeksen is nog actief als zelfstandig adviseur. Die flexibiliteit in tijd is een voorwaarde, zo blijkt. In de zomermaanden is het hoogtij met 30 uur per week per persoon, maar van november tot maart staat de bus meestal in de garage, onder meer voor het nodige onderhoud. Deckers: „Mijn man heeft ook inkomen, want van dit bestaan kunnen twee personen niet leven. Het is vooral erg leuk om te doen: je hoort de mooiste verhalen, als mensen staan te kijken bij de bereiding van een pannenkoekje. Met de muziek is de sfeer helemaal compleet natuurlijk."

Kleinschalige evenementen

Het goede Franse leven bevalt, al hebben ze met 'La vie en crêpes' een eigen draai aan het concept gegeven. „We zagen dat Flevolanders minder geld over hebben voor relatief dure Franse producten. Maar de crêpes en de iets voedzamere galets doen het wel goed. En natuurlijk de droge worst. En dat in combinatie met de muziek van Jan." Inmiddels hebben beiden op menig bedrijfs-, buurt-, kinder-, huwelijksfeest of ander event acte de présence gegeven. „Vorig jaar gingen we nog veel naar braderieën, maar dat was vooral wachten op klandizie. Geef mij maar een kleinschalige bijeenkomst waar we voor een vast tarief twee uur zo'n honderd pannenkoeken kunnen bakken. Dan ben ik in mijn element."

Bel voor de prachtige

DECEMBER AANBIEDING



CLOUD 10

Laat zien dat u inbrekers in de gaten heeft!
Dat kan met (online) camerabewaking.

- Direct bericht bij beweging
- Realtime meekijken
- Wettig bewijsmateriaal

Dronten - 0321 745000 - info@cloud10.nl - www.cloud10.nl

MULTICOPY

KVGO

THE COMMUNICATION COMPANY

Het Spaarne 47
8253 PE Dronten

Tel. 0321 - 38 66 44
Fax 0321 - 38 66 55

Bedrijfspresentaties • Billboards • Brochures
Digitaal drukwerk • Direct Mailings • Displays
Document management • Drukwerk • Huisstijlen
Kleurprints • Kopieën • Ontwerpservice • Posters
Rapporten • Variabel printen • Visitekaartjes
Web-to-Print • Grootformaat kleur & zwart prints
En nog veel, veel meer

FSC

© Cert no. SGS-CoC-006588BJ
FSC, het keurmerk voor verantwoord bosbeheer.
FSC Producten worden op onze facturen/
offertes als zodanig aangemerkt.
© 1996 Forest Stewardship Council A.C.

MULTICOPY

info@multicopy-dronten.nl
multicopy.nl/dronten

1-2-3 Machineverhuur

bouwmachines / graafmachines / tuin- en parkmachines
hoogwerkers / gereedschappen

Verhuur voor en door professionals!

10% korting*

*Deze actie is geldig t/m 31-02-2013 (vraag naar de voorwaarden)

www.123machineverhuur.nl

WARNINK & BOTH
advocaten

Bij ons kunt u rekenen op een degelijk advies en
"indien nodig" op daadkrachtige rechtsbijstand.

Van links naar rechts: Frieda de Munnik-Hoogendoorn, David Warnink, Christine Blok, Hans Both, Martine Derks-Halman, Lennart de Jong, Eva Bosch.

Iedere Woensdag
gratis spreekuur
Biddinghuizen, "het Koetshuis"

WARNINK & BOTH
advocaten
tel. 0321 - 31 54 16

Warnink & Both Advocaten
De Zate 18, Postbus 282, 8250 AG Dronten, tel. 0321 - 31 54 16
www.wb-advocaten.nl, info@wb-advocaten.nl

Klanten waarderen ons hoog op Independer,

wordt u onze volgende ambassadeur?

Wilkens & Partners
FINANCIELE DIENSTVERLENING

Telefoon (0321) 38 23 23

www.onzeaanpak.nl

Uw risico's de baas met Univé!

Wim Vroegop, uw persoonlijke MKB-adviseur van Univé, denkt graag met u mee over de beheersing van uw bedrijfsrisico's. Na een risico-inventarisatie beoordeelt hij met u welke risico's te voorkomen, te beperken of te verzekeren zijn. Daarna zoekt hij voor u naar de verzekeringsoplossingen met de beste voorwaarden tegen een scherpe prijs. U krijgt dus altijd een advies op maat!

PERSOONLIJK ADVIES
Maak nu een vrijblijvende afspraak met Wim Vroegop

Univé Midden
Bedrijvenafdeling
0527 - 63 61 61

UNIVÉ VERZEKERINGEN

www.unive.nl **Daar plukt ú de vruchten van!**

1961-2012, ofwel 50 jaar pionieren in de polder. In een serie van vier portretjes komen dit jaar vier ondernemers van het eerste uur aan het woord. Dit keer Adrie Heijboer (74), oud-eigenaar van Heijboer BV in Biddinghuizen.

Heijboer liet geen gras over spuitbedrijf groeien

„Eigenlijk is er niks mooiers dan ondernemen. En dat betekent voor mij net iets meer voor je bedrijf en de klant doen dan een ander. Hoewel ik een aantal jaren geleden de zaak verkocht heb, zal dat principe nog steeds gelden. Maar naast het verlenen van service, dag en nacht klaar staan en afspraken nakomen ging het ook om kennis van het product. Prijs is daarin niet het belangrijkste. Ik hield van het werk, wist alles van gewasbeschermingsmiddelen en spuittechniek. Nog steeds lees ik er veel over, omdat ik het leuk vind. Vroeger, in mijn jonge jaren in Zeeland, ben ik werkzaam geweest op een spuitbedrijf. Daar heb ik de basis geleerd. Hier in de polder, na wat andere werkzaamheden, trok het vak opnieuw en ben ik in 1964 met mijn vrouw gestart met het bedrijf. Als ik op het land was, beheerde zij de telefoon en deed de administratie. Elke avond vroeg ze als eerste hoeveel hectare ik gespoten had. Eigenlijk was er niks mooiers dan van akker naar akker rijden, maar ik wilde meer doen en bereiken. Langzaam groeiden we uit tot circa dertig medewerkers. Dat heeft te maken met dienstverlening en luisteren naar de klant. Daarin heb ik nooit iets willen opdringen, maar me meer als adviseur opgesteld: 'Ik zou het op die manier doen'. Vrijheid, blijheid. Wel heb ik ingespeeld op veranderingen. Zo heb ik geïnvesteerd in vier spuitvliegtuigjes om efficiënter te kunnen werken. Dat was toch een flinke uitdaging, waarbij je ook tegen grenzen aanliep. Zelf had ik geen brevet, dus je was afhankelijk van anderen. Op een trekker met spuit kon ik altijd zelf nog stappen."

„FOCUS OP **CULTUREEL** ONDERNEMEN"

Het theaterseizoen is nog jong en tot nu toe worden de voorstellingen in De Meerpaal redelijk bezocht. Soms heel goed. „Maar de tijden dat iedere cabaretier, zanger of acteur van naam voor uitverkochte zalen stond, liggen helaas achter ons", zegt theaterprogrammeur Hilde Scholten. De focus ligt nu meer dan ooit op cultureel ondernemerschap.

In de afgelopen jaren daalde landelijk het aantal bezoeken aan theatervoorstellingen. Belangrijkste oorzaak hiervoor is het roerige economisch klimaat. Mensen gaan minder vaak uit of ze kiezen voor goedkopere alternatieven. „Vroeger was een vermelding in een seizoensbrochure soms al voldoende om een voorstelling uit te verkopen. Nu moet er veel meer gebeuren om tot mooie resultaten te komen", aldus Hilde Scholten.

Innoveren

Cultureel ondernemen staat hoog in het vaandel bij De Meerpaal. „Naast alle middelen die we inzetten om voorstellingen en artiesten zo zichtbaar en aantrekkelijk mogelijk te maken, slaan we een nieuwe weg in door te innoveren.", vervolgt de programmeur. „Zo zijn we gestart met het aanbieden van theaterexcursies". Momenteel gaan de excursies naar de musical Soldaat van Oranje in de Theaterhangaar nabij Katwijk. De keer op keer volgeboekte arrangementen met steeds een zeer divers publiek tonen aan dat de excursies erg populair zijn en interessant voor zowel particulieren als bedrijven. Ook wordt het publiek betrokken bij het samenstellen van het theaterprogramma voor seizoen 2013/2014. „Op deze manier leren we onze bezoekers beter kennen. Bovendien kunnen we al tijdens het programmeren reacties peilen over bepaalde artiesten en voorstellingen", redeneert Scholten.

Nieuw: Sirene Sale

Maandelijks wordt een voorstelling speciaal onder de aandacht gebracht door middel van de Sirene Sale. Op iedere eerste maandag van de maand, wanneer om 12.00 uur het luchtalarm afgaat, wordt via de website en social media bekend gemaakt welke voorstelling in de Sirene Sale gaat. Een aantal kaartjes voor die bewuste voorstelling wordt vanaf dat moment 24 uur lang verkocht met 50% korting.

Mogelijkheden

Naast deze ontwikkelingen ziet de programmeur meer mogelijkheden: „Het aantal solisten stijgt. Voor deze mensen kan de drempel hoog zijn om naar het theater te gaan. We kunnen voor deze groep een club oprichten met enthousiaste ambassadeurs die met elkaar een of meerdere voorstellingen bezoeken. Een soortgelijke constructie hebben we ook voor de bioscoop opgezet en blijkt een enorm succes."

AGENDA

DONDERDAG 6 DECEMBER
Bestuursvergadering

DONDERDAG 6 DECEMBER
Businessborrel bij Shortgolf Swifterbant

DONDERDAG 6 DECEMBER
Officiële opening Hanzelijn

ZATERDAG 8 DECEMBER
Festiviteiten rondom opening Hanzelijn
(station en centrum Dronten)

DONDERDAG 13 DECEMBER
Informatieavond Flex BV bij kantoor de Jong & Laan

DONDERDAG 3 JANUARI 2013
Nieuwjaarsreceptie BAN Emmeloord

ZATERDAG 5 JANUARI 2013
Nieuwjaarsfeest OVDD in Meerpaal Dronten

MAANDAG 21 JANUARI 2013, 15.00 TOT 16.30 UUR
Schouw Hanzekwartier

DONDERDAG 7 FEBRUARI 2013
Bestuursvergadering

Uitgever en redactie verklaren dat op zorgvuldige wijze en naar beste weten deze uitgave is samengesteld. Uitgever en redactie kunnen niet instaan voor de juistheid of volledigheid van de informatie. Uitgever en redactie aanvaarden geen enkele aansprakelijkheid voor schade, van welke aard dan ook, die het gevolg is van eventuele onjuistheden in deze uitgave. Uitgever en redactie zijn niet verantwoordelijk voor handelingen van derden welke mogelijkerwijs voortvloeien uit het lezen van deze uitgave. Redactie heeft het recht om ingezonden materiaal zonder kennisgeving vooraf geheel of gedeeltelijk te publiceren.

COLOFON

OndernemersVereniging
De Driehoek (OVDD)

ondernemersvereniging de Driehoek

Bestuur
Voorzitter, Herman Vermeer – herman@ovdd.nl
Secretaris, Paul Hetsen – paul@ovdd@.nl
Penningmeester, Jan van de Wiel – jan@ovdd.nl

Henk Slump – henk@ovdd.nl
Remko Bosma – remko@ovdd.nl
Peter Dekker – peter@ovdd.nl
Anno Kuindersma – anno@ovdd.nl
Hester Vroegop – hester@ovdd.nl

Secretariaat
Trudy Stoker – info@ovdd.nl

Handel & Wandel

Uitgever
OndernemersVereniging De Driehoek (OVDD)
p/a Plantweg 17, 8256 SC Biddinghuizen
T. 0321 - 33 55 95 info@ovdd.nl
Oplage: 1.500 exemplaren
Verschijning: 4 keer per jaar
Verspreiding: ondernemers gemeente Dronten
Advertentie-exploitatie: KWOOT bv

Redactie
Jan van de Wiel, Roelof Meester en Trudy Stoker namens OVDD
Huib Veldhuijsen (gemeente Dronten)
Koos in't Hout, Susanne Bokkers, Julius de Vries (KWOOT bv)

Redactieadres: KWOOT bv, Postbus 270, 8250 AG Dronten
T. 0321 - 32 88 88, info@kwoot.nu

Vormgeving
KWOOT bv, Arne Hemelrijk

Fotografie
Fotostudio Wierd

Durft u
te kiezen
voor een
ondernemende
accountant?

Ondernemen is durven kiezen. Dat weten we zelf maar al te goed. We zijn dan ook als geen ander in staat uw mogelijkheden op een rij te zetten. En als u in onze ogen te weinig, of juist te veel risico neemt, dan durven we daarover best de discussie aan te gaan. U ook? **Kijk op jonglaan.nl**

deJong&Laan

Ondernemende Accountants

ZONNEPANELEN

Met Wouda betrouwbaar investeren in de toekomst

Set van 4 zonnepanelen (incl. montage**, excl. BTW)
Verwachte opbrengst 844,8 kWh/jaar, vanaf **€ 2.222,-***

* In de prijzen is geen rekening gehouden met een eventuele subsidieregeling vanuit de overheid.
** Montage is exclusief de bekabeling vanaf de omvormer en eventuele aanpassingen in de meterkast.

- Veilige aansluiting door vakinstallateurs
- Professioneel advies
- Kwalitatief hoogwaardige panelen
- Gegarandeerde levensduur van 20 jaar
- Voor ieder budget een pakket

Een offerte of meer informatie?

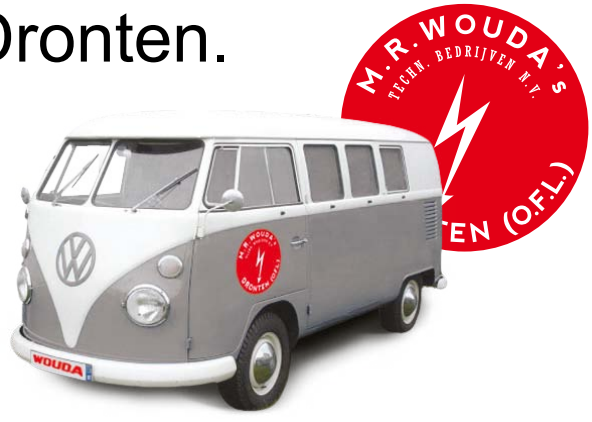
Vul het aanvraagformulier in op de website of bel ons voor een afspraak: 0321 - 386060

Kijk op www.wouda.nl voor meer zonnepaneel pakketten

75 jaar Wouda. Al 50 jaar in Dronten.

WOUDA

installatie service onderhoud



Wouda Installatietechniek B.V. De Noord 35 8251 GK Dronten 0321-386060